

Prosolbia Recruitment & Executive Search S.L. es una firma de búsqueda directa y selección de talento cualificado y directivo que trabaja en exclusiva para sus clientes, asegurando un encaje óptimo en cada encargo a la vez que ofreciendo una satisfactoria experiencia al candidato/a.

En esta ocasión, nuestro cliente, AKROVALIS, nos ha encargado la selección de un

CONTROLLER DE OPERACIONES



Akrovalis S.L. es una empresa ubicada en el MARESME (BARCELONA) fundada hace siete años dedicada a ofrecer a los deportistas y *bikers* productos innovadores (cubiertas 100% antipinchazos, frenos hidráulicos y *eye-wear*)

Para este rol, tus responsabilidades serán las siguientes

- Inicialmente y con el objetivo de situarte en el día a día de la compañía, asumirás la ejecución de las funciones de contabilidad general y ejecución de pedidos durante unos pocos meses (2 o 3 max).
- En paralelo, asumirás la función de controller de operaciones.
- Además, participarás desde un inicio en la definición y ejecución de proyectos de mejora logística, transporte y control de stocks, con visión directa de las ventas.

A medida que cumplas los hitos de crecimiento previstos, tu rol a medio plazo evolucionará hacia nuevos retos:

- Supervisión y responsabilidad de la contabilidad general, fiscalidad y gestión laboral, a nivel de equipo propio a tu cargo y colaboradores externos.
- Participación activa en la toma de decisiones de gestión de la empresa para hacer viable la escalabilidad del negocio.
- Asumirás de facto un rol de dirección del backend / COO, aportando valor al crecimiento de la empresa y convirtiéndote en una figura clave de la organización.

Tu perfil nos encaja si cumples los siguientes requisitos:

- Aportas un background financiero (ADE; Economía) o Ingeniería, orientado al área de Operaciones (control de gestión, compras, stock logística ...).
- Tienes una experiencia de 1-2 años en un rol similar, preferentemente en un entorno de *startup*, *ecommerce* o *fast-growing company*.
- Eres proactivo/a, analítico pero "*doer*" y *team player*.
- Te atraen los retos y te consideras *problem solving oriented*.
- Consideras que te encuentras al principio de tu curva de crecimiento profesional para crecer con ellos al mismo ritmo.

- Te consideras *customer oriented*, tienes una visión clara de que el negocio pasa por el cliente y que el área de operaciones debe contribuir a ello.

Qué puedes esperar de la empresa?

- Una compañía en importante crecimiento.
- Trabajar en el sector deportivo y de consumo.
- Un portafolio de productos diferencial.
- Una empresa multicanal que trabaja tanto B2C (eCommerce & marketplaces) como B2B, en un entorno marcadamente internacional (Europa & LATAM).
- Un rol importante con una clara proyección ejecutiva.
- Un sueldo fijo + variable.

si estás interesado/a y consideras que tu perfil tiene encaje con lo que hemos comentado, nos encantaría recibir tu candidatura a cv@prosolia.com con tu currículum adjunto, indicando en el asunto del correo el título de la posición