

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

Desde *Prosolbia Recruitment & Executive Search* seleccionamos para una importante empresa internacional del sector del crédito al consumo, ubicada en el **área Barcelona y alrededores**, a un/a **BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER** que asumirá un rol estratégico en la organización a nivel comercial y de transformación de negocio hacia soluciones innovadoras.

Tus funciones serán:

- Analizarás las tendencias de mercado a través de un **benchmark** de las mejores prácticas comerciales a nivel nacional e internacional a nivel de **servicios B2B** a través de **canales y distribuidores** comerciales.
- Evaluarás la **viabilidad** de su implantación a través de la **creación del business case**, con las implicaciones a nivel estratégico de propuesta de valor, económico, procesos, tecnología, operaciones, organización y personas.
- Liderarás el **proyecto** de implantación de las nuevas **soluciones y productos comerciales** a través de **PoC** y hasta el lanzamiento definitivo dentro del portafolio de la entidad.
- Coordinarás a diferentes **equipos** internos de la entidad (operaciones, comercial, recursos humanos, marketing, jurídica y digital) asegurando la implicación transversal de todos los *stakeholders* en el éxito de los proyectos.
- Adicionalmente, liderarás un equipo de responsables de canal comercial, la **dirección comercial** para el canal de **agentes inmobiliarios** y el **trade marketing** de apoyo a negocio a estos canales, con orientación a la consecución de los resultados comerciales y cumplimiento de presupuestos.

Tu perfil puede encajar si...:

- Aportas **cinco años de experiencia** en un **rol senior** en proyectos de **desarrollo comercial** (canales comerciales, productos, servicios y nuevas líneas de negocio), en la **dirección y gestión de proyectos de transformación de negocio** orientado a la **red comercial**.
- Has dirigido equipos comerciales y te has responsabilizado con éxito de una **dirección comercial** o de **unidad de negocio**.
- Posees **formación superior** en ADE, económicas, ingeniería de procesos o similares.
- Tienes un buen nivel de **inglés** o de **francés**.

Si eres la persona contratada, esto es lo que puedes esperar:

- Integrarte en una organización moderna, innovadora y en permanente estado de mejora continua.
- Ser parte de la filial española con más de 700.000 clientes activos y 500 empleados, que forma parte de un grupo internacional de más de 4.000 a nivel europeo.
- Asumir una posición estratégica en la filial desde el primer día y con un importante plan de carrera previsto.

las personas interesadas deben enviar su CV en PDF a cv@prosolbia.com, indicando en el título el nombre de la posición