

AREA EXPORT MANAGER

Prosolbia Recruitment & Executive Search selecciona para empresa dedicada al diseño, fabricación y comercialización de productos para el cuidado del paciente a un/a **AREA EXPORT MANAGER** para mantener y aumentar la internacionalización de la empresa en Francia y otros países tanto de Europa como de otros continentes, a fin de ser un actor principal del desarrollo de Medicare los próximos años y contribuir con el resto del equipo a la mejora de la organización.

Lo que se espera de la persona a contratar es lo siguiente:

- Participar con la Dirección Comercial en la **definición operativa de la estrategia comercial** por país, por canal de venta y por distribuidor.
- Ejecutar las acciones que sean necesarias para asegurar el **cumplimiento del presupuesto en la zona asignada**.
- Estrechar las **relaciones comerciales** con los distribuidores actuales.
- Establecer **nuevos contactos** con potenciales distribuidores para la apertura de mercado.
- Planificar la logística de las **acciones de formación al usuario** (hospitales, colectivo de cuidadores y enfermeros) de la mano del distribuidor en los países que convenga (implica viajar alrededor del 50% del tiempo).
- **Impartir las acciones formativas** ante el usuario, ejerciendo el rol de experto ante el colectivo.
- Establecer la dinámica de trabajo más operativa con el área de Customer Service procurando la mejor **atención al cliente**.
- **Recoger la información de campo** obtenida con el usuario para el desarrollo de nuevos productos o la mejora de las funcionalidades de los existentes.
- Traducir sugerencias en **procedimientos concretos de mejora organizativa** en la operativa de desarrollo de negocio internacional.

El perfil corresponde aproximadamente a esta descripción:

- Formación universitaria relacionada con el **área de negocio internacional**.
- **Experiencia de al menos dos años en puesto de similares características**, independientemente del sector empresarial.
- Absolutamente imprescindible aportar **excelente dominio de lengua francesa**, siendo **igualmente necesario lengua inglesa**.
- Se valorará experiencia en el sector hospitalario en productos profesionales para el cuidado del paciente, dirigidos al colectivo de **enfermería y ATS**.
- Residencia en el área de Barcelona, Maresme o Vallès Oriental preferentemente.
- Marcado interés en profundizar en el producto, su aplicación y el valor aportado al usuario.
- Perfil asertivo y excelente comunicador ante colectivos amplios de profesionales.
- Excelente capacidad para el trabajo en equipo y generar dinámicas positivas.

Las personas interesadas en optar a esta posición deben enviar su CV en formato PDF a la dirección de correo cv@prosolbia.com, indicando en el título el nombre de la posición.