

DIRECTOR COMERCIAL RETAIL

Prosolbia Recruitment & Executive Search selecciona para empresa de venta al detalle con más de cincuenta puntos de venta propios a un/a **DIRECTOR COMERCIAL** para dirigir el equipo de ventas de la empresa.

Tus funciones principales serán:

- **Elaborarás** junto con la Dirección General la **estrategia comercial** de la empresa.
- Definirás los **objetivos** de venta de la compañía.
- Implementarás **planes de acción** para la consecución de los objetivos marcados.
- **Dirigirás** el equipo de **Área Managers** de todos los puntos de venta de la empresa.
- Supervisarás el funcionamiento de los todos los establecimientos.
- Motivarás al **equipo comercial** para lograr mayores resultados.

Tu perfil puede interesarnos si cumple con los siguientes requisitos:

- Experiencia mínima de tres años dirigiendo un equipo de ventas, valorable en empresa del sector **Retail**.
- Valorable formación superior en **Ventas, Comercio, ADE** y **Ciencias Empresariales** entre otros.
- Perfil orientado a la dirección de equipos con altas capacidades comunicativas, **liderazgo y planificación**.
- Valorable residencia en Vallès Occidental (Terrassa, Sabadell, Sant Cugat, etc.)

La persona contratada se incorporará a la sede central de la empresa situada en **Terrassa** de manera indefinida con una retribución compuesta de fijo y variable vinculado a resultados.

Las personas interesadas en optar a esta posición deben enviar su CV en formato PDF a la dirección de correo cv@prosolbia.com, indicando en el título el nombre de la posición.