

## KEY ACCOUNT MANAGER - GALICIA

*Prosolbia Recruitment & Executive Search* selecciona para uno de los líderes mundiales en componentes para fabricantes de maquinaria original (OEM) a un **KEY ACCOUNT MANAGER (MECÁNICA INDUSTRIAL)** para desarrollar el negocio en **GALICIA** consiguiendo los objetivos de ventas presupuestados.

Lo que se espera de la persona a contratar es lo siguiente:

- Presentación personal como **interlocutor ante los clientes activos**: OEMs e Ingenierías.
- **Desarrollo de los proyectos** en marcha en fase de preventa (venta de componentes mecánicos para maquinaria, altamente técnica y consultiva). Coordinar con oficina técnica y con HQ **soluciones específicas a medida**.
- **Apertura de mercado** en cuentas no activas o de nueva implantación.
- Proporcionar información de la zona para el **desarrollo de la mejor estrategia**.
- Participación en proyectos transversales de **mejora organizativa** y **desarrollo comercial** con el resto de áreas de la filial.

El perfil corresponde aproximadamente a esta descripción:

- Formación a nivel de **Ingeniería**, con especialidad **Mecánica** preferentemente.
- Experiencia de éxito de al menos tres años en el desarrollo de negocio de **componentes** para maquinaria de proceso de alto valor añadido.
- Disposición para realizar **viajes frecuentes dentro de su zona**.
- Experiencia en **reporting a través de CRM** y entornos de trabajo ofimáticos a distancia.
- Perfil analítico, con claro interés por la búsqueda de soluciones a problemas complejos de índole técnico-mecánica.
- Persona activa, dinámica y orientada a las relaciones interpersonales.
- Perseverancia por alcanzar los objetivos en base al trabajo organizado de manera propia y en base a indicadores de rendimiento.

La persona contratada liderará el crecimiento del mercado en la zona desarrollando una base establecida que gestionará individualmente desde una metodología *home-office* con el apoyo de la filial española basada en Barcelona, reportando al Director Comercial. Se incorporará de manera indefinida con una retribución compuesta de fijo ajustada a los parámetros de equidad interna, variable y con disponibilidad de vehículo de empresa.

Las personas interesadas en optar a esta posición deben enviar su CV en formato PDF a la dirección de correo [cv@prosolbia.com](mailto:cv@prosolbia.com), indicando en el título el nombre de la posición.